

O objetivo do curso Líder Coach é oferecer ao Corretor ou Gestor Imobiliário conceitos de Coaching de liderança e Programação Neurolinguística-PNL para alcançar os objetivos almejados, adquirindo habilidades de transformar colaboradores em pessoas e profissionais cada vez melhores e mais preparados para atender as expectativas do mercado e organizações .

**Carga horária: 8h/aula.**

**Sobre o Instrutor**

Cristiano Soares é Corretor de Imóveis, Graduado em Negócios Imobiliários (ULBRA 2008), empresário com experiência de 20 anos no Mercado Imobiliário; Consultor Organizacional; Especialista em Avaliação de Ativos Imobiliários; Coach Life & Executive; Especialista em Coaching Imobiliário; Master Practitioner em Programação Neurolinguística e Trainer em Programação Neurolinguística.

**PROGRAMA**

- O que é Coaching
- A relação de Coaching e liderança
- As competências de um Líder Coach
- Ferramentas de Coaching
- Coaching e PNL
- Perguntas poderosas - a arte de perguntar e fazer pensar
- Técnicas de feedback aplicado no modelo de Líder Coach
- Desenvolvimento de pessoas
- Ferramentas de Coaching efetivas para desenvolvimento de pessoas
- Comunicação assertiva
- Plano de Ação
- Simulações práticas para retenção do conhecimento

**O programa é apoiado em três pilares**

- I - Fundamentos e Teorias;
- II - Método (ferramentas, modelos e técnicas);
- III - Prática/Aplicação Vivencial.

**Aprendizados**

Liderar equipes em organizações imobiliárias;  
Adquirir habilidades de Coaching para performar equipes com foco em resultados;  
Estabelecer estratégia para retenção de colaboradores e talentos, bem como redução substancial do turnover.  
Estabelecer melhor comunicação e relacionamento servindo a liderados e seus stakeholders;  
Construir Plano de Ação Individual para implementação de ações de autodesenvolvimento;  
Criar processos que inspiram as pessoas a maximizar seu potencial de modo a fazer transformações significativas em suas vidas e atingir resultados extraordinários.